

ÍNDICE GERAL

NOTA PRÉVIA DA 7ª EDIÇÃO	5
PREFÁCIO DA 6ª EDIÇÃO	9
PREFÁCIO (À 1ª EDIÇÃO)	11
MODO DE CITAR	13

CAPÍTULO I INTRODUÇÃO

§ 1º JUSTIFICAÇÃO DA OBRA

1. Os contratos entre a teoria do negócio jurídico e a teoria das obrigações	15
2. Teoria dos contratos e teoria dos negócios jurídicos unilaterais	24

§ 2º CONCEITO DE CONTRATO

3. O contrato como acordo com efeitos jurídicos	27
4. O contrato como negócio jurídico plurilateral	31
5. O contrato como acordo performativo	32
6. O contrato como acordo reflexivo	36
7. Formulação sintética do conceito de contrato	38

§ 3º FONTES DE DIREITO

8. Lei	39
9. Código Civil	42
10. Constituição	44

11. Direito aplicável a contratos internacionais	48
12. Direito da União Europeia	51
13. Direito comum europeu	61
13-A. Um direito comum dos contratos para a União Europeia?	64
14. Costume e usos	69
15. Normas corporativas	71
16. <i>Lex mercatoria</i>	74
17. Jurisprudência	76
18. Doutrina	77
19. Descoberta do direito aplicável e coordenação entre fontes de direito	77

§ 4º

BIBLIOGRAFIA GERAL

20. Direito português	81
21. Direito alemão	83
22. Direito italiano	84
23. Direito francês	85
24. Direito espanhol	85
25. <i>Common law</i>	86
26. Direito comparado	87

CAPÍTULO II

FORMA E FORMAÇÃO

§ 5º

DECLARAÇÃO CONTRATUAL

27. Estrutura da declaração contratual	89
28. Declaração expressa, declaração tácita e silêncio	94

§ 6º

FORMA

29. Forma dos contratos	99
30. Contratos formais	101
31. Tendências	102

§ 7º
MODELOS DE FORMAÇÃO

32. Da ficção do modelo único aos requisitos essenciais de formação	107
33. Pluralidade de modelos; razão de ordem	109

§ 8º
FORMAÇÃO DO CONTRATO ATRAVÉS
DE ACEITAÇÃO DA PROPOSTA

34. Características da proposta	111
35. Convite a contratar	115
36. Proposta ao público	116
37. Aceitação	119
38. Tempo e lugar da eficácia da proposta e da aceitação	121
39. Vigência e perda de eficácia da proposta	125
40. Ineficácia da aceitação	129
41. Efeitos e natureza jurídica da proposta e da aceitação	130

§ 9º
FORMAÇÃO DO CONTRATO ATRAVÉS
DE DECLARAÇÕES CONTRATUAIS CONJUNTAS

42. Caracterização	131
43. Fases do processo formativo	132
44. Subscrição sucessiva	139
45. Subscrição tardia	140

§ 10º
OUTROS MODELOS DE FORMAÇÃO DO CONTRATO

46. Contratos reais <i>quoad constitutionem</i>	143
47. Concurso para a formação de contrato	147
48. Propostas cruzadas	153
49. Contrato de opção	154
50. Autoentrada do comissário	155
51. Diálogo oral concentrado	156
52. Confirmação por escrito, contratação eletrónica e outras particularidades sem autonomia como modelo de formação	157
53. Contratos sem pluralidade de declarações negociais?	160

§ 10º-A FORMAÇÃO DO CONTRATO POR REPRESENTANTE

53-A. Representação: conceito e âmbito	163
53-B. Descrição do modelo de formação do contrato	167
53-C. Contrato consigo mesmo	168
53-D. Falta de poderes, ratificação, convalidação e aparência de poderes	170
53-E. Abuso de poderes	174

§ 11º CLÁUSULAS CONTRATUAIS GERAIS E CONTRATOS DE ADESÃO

54. Colocação sistemática na teoria do contrato	179
55. Cláusulas contratuais gerais: conceito e âmbito	182
56. Cláusulas contratuais gerais: inserção em contratos singulares	186
57. Cláusulas contratuais gerais: natureza jurídica	191
58. Conflito entre cláusulas contratuais gerais	193
59. Contratos de adesão	196
60. Contratos de adesão individualizados	198

§ 12º RESPONSABILIDADE CIVIL PRÉ-CONTRATUAL

61. Fontes e enquadramento sistemático	205
62. Casos-padrão	211
63. Deveres pré-contratuais; dever de informação	212
63-A. Deveres de lealdade, de sigilo e de diligência	219
64. A tutela da confiança como critério geral	223
65. Imputabilidade e culpa	225
66. Âmbito dos danos indemnizáveis	227
67. Obrigação de indemnizar e outros efeitos	235
 BIBLIOGRAFIA CITADA	 237
ÍNDICE ALFABÉTICO	259
ÍNDICE GERAL	263